

C8S4 : La conjoncture économique : LE COMMERCE EXTERIEUR

1. Les échanges de la France

Doc 1 : Echange de la France par groupe de produits en 2005, en milliards d'euros (balance commerciale)

	Importations	Exportations	Soldes
Agriculture, sylviculture et pêche	9,0	10,9	
Industrie			
. Agricole et alimentaire	24,7	30,3	
. Biens de consommation	73,0	57,6	
. Automobiles	41,3	53,4	
. Biens d'équipements	100,0	94,0	
. Biens intermédiaires	115,1	109,1	
. Energie	39,0	15,3	
Services marchands :			
. Commerce	4,1	3,0	
. Transport	18,6	16,9	
. Activités financières	10,5	4,6	
. Service aux entreprises	22,7	24,7	
. Services aux particuliers	1,6	2,2	
SOUS-TOTAL	459,6	422,0	-37,6
Correction CAF / FAB	-6,9	31,1	
Correction Territoriale	22,9		
TOTAL	475,6	453,1	-22,5

CAF = Coût, assurance et Fret / FAB : Franco à bord

Correction territoriale : dépenses des résidents à l'étranger moins les dépenses des non résidents en France

Doc 2 : Le taux de couverture

Le **taux de couverture** est un ratio utilisé en économie pour ramener le solde de la balance commerciale à un pourcentage. C'est donc un indicateur mesurant l'indépendance économique d'un État. Il peut être spécifique à une marchandise particulière, ou globale. On obtient le taux de couverture en effectuant le rapport exportations/importations et en multipliant le résultat par 100.

$$\text{Taux de couverture} = (\text{exportations/importations}) \times 100$$

Lorsque le taux de couverture est inférieur à 100, la balance commerciale est déficitaire. On dit que le solde commercial est négatif. Lorsque le taux de couverture est égal à 100, la balance commerciale est équilibrée et on dit que le solde commercial est nul. Enfin, lorsque le taux de couverture est supérieur à 100, la balance commerciale est excédentaire et on dit que le solde commercial est dit positif.

1. Quel est le solde de la balance commerciale ? Quel est le taux de couverture de la balance commerciale globale de la France ?

2. Vous commentez

3. Quels sont les points faibles de la France ?

3. Quels sont les points forts de la France ?

Doc 3 : Le solde du commerce extérieur de la France sur 10 ans (valeurs en million d'euros)

2007	- 39 171	Votre commentaire :
2006	- 28 238	
2005	- 22 585	
2004	- 4 792	
2003	+ 1 143	
2002	+ 5 180	
2001	+ 489	
2000	- 4 198	
1999	+ 14 304	
1998	+ 20 707	

Doc 4 : Les raisons du déficit du commerce extérieur de la France (magazine challenge février 2008)

"Le plus inquiétant dans le déficit du commerce extérieur, c'est qu'il ne semble pas tracasser outre mesure les Français. Autant un trou budgétaire de 40 milliards les " interpelle ", comme on dit maintenant, autant un déséquilibre extérieur de 40 milliards les laisse de marbre. (...) L'an passé, quand la France produisait un euro de plus, elle importait quatre euros de plus ! C'est une machine qui développe quatre fois moins d'énergie qu'il ne lui en faut pour fonctionner. La fragilité est manifeste. Bien sûr, la facture pétrolière a grimpé et la force de l'euro nous pénalise. Mais ces deux handicaps ne constituent qu'une petite fraction des raisons du problème : notre déficit vis-à-vis de l'Europe, qui n'a pas plus de pétrole que nous et qui a le même euro que nous, se creuse dangereusement. On touche ici au fond de la question : le manque criant de compétitivité de la France qui soit vend trop cher, soit n'innove pas assez. Elle souffre aussi d'un manque d'agressivité sur les marchés extérieurs. Seulement 100 000 PME françaises (sur plus de 2,5 millions) sont exportatrices et, dans le tas, plus de la moitié n'a qu'un seul client à l'étranger. Avec ça, comment faire des miracles ?"

1. *Calculez le taux de PME exportatrice en France ? Vous commentez*

2. *Listez les différentes raisons qui expliquent le déficit du commerce extérieur en France.*

Doc 5 : Comment l'état aide les PME à exporter (www.debat-energies.gouv.fr)

Contrairement aux grands groupes français et à leurs filiales, très présents sur les marchés extérieurs, les PME exportent peu. En effet, participer à des salons internationaux pour mieux connaître les marchés ou embaucher du personnel spécialisé coûte cher. Pourtant la mondialisation de l'économie offre aux entreprises françaises de nouvelles opportunités. Pour aider les PME à développer leurs exportations, l'Etat multiplie les initiatives : création d'une mission PME à la direction des Relations économiques extérieures chargée d'améliorer et de moderniser les aides financières à l'exportation, lancement du Fil de l'export (service innovant donne accès aux informations utiles à une réussite à l'exportation par téléphone au 0 825 01 15 15 ou par messagerie sur le site www.filexport.com., adoption de la loi sur le volontariat civil qui permet à des jeunes d'être recrutés pour des missions temporaires à l'étranger, accès facilité à l'assurance par l'intermédiaire de la COFACE (compagnie française d'assurances pour le commerce extérieur)

1. *Quels types d'entreprises sont concernés par les aides de l'état pour exporter*

2. *Citez les mesures spécifiques pour aider les PME à exporter ?*

Echange de la France par groupe de produits en 2005, en milliards d'euros

	Importations	Exportations	Soldes
Agriculture, sylviculture et pêche	9,0	10,9	1,9
Industrie	393,1	359,7	-33,4
. Agricole et alimentaire	24,7	30,3	5,6
. Biens de consommation	73,0	57,6	-15,4
. Automobiles	41,3	53,4	12,1
. Biens d'équipements	100,0	94,0	-6,0
. Biens intermédiaires	115,1	109,1	-6,0
. Energie	39,0	15,3	-23,7
Services marchands :	57,5	51,4	-6,1
. Commerce	4,1	3,0	-1,1
. Transport	18,6	16,9	-1,7
. Activités financières	10,5	4,6	-5,9
. Service aux entreprises	22,7	24,7	2,0
. Services aux particuliers	1,6	2,2	0,6
SOUS-TOTAL	459,6	422,0	-37,6
Correction CAF / FAB / Territoriale	16,0	31,1	
TOTAL	475,6	453,1	-22,5