

CORRIGE

Ces éléments de correction n'ont qu'une valeur indicative. Ils ne peuvent en aucun cas engager la responsabilité des autorités académiques, chaque jury est souverain.

EXAMEN :	BACCALAURÉAT PROFESSIONNEL	Session 2005
SPECIALITÉ :	COMPTABILITÉ, SECRÉTARIAT et VENTE	
Épreuve scientifique et technique	Durée : 1 heure 30	Coefficient : 1
Sous-épreuve E1B : Économie et Droit	Unité 12	

Ce corrigé comporte 3 pages numérotées de 1 à 3.

CORRIGÉ

ÉLÉMENTS INDICATIFS DE CORRIGÉ

Ce dossier présente des éléments de corrigé à l'attention des correcteurs.

Plusieurs questions appellent des réponses rédigées de la part des candidats. Seules les idées clés sont proposées, de manière schématique, pour permettre une approche ouverte des réponses des candidats. Ce document ne constitue donc pas un modèle.

En revanche, pour évaluer le candidat, on ne se limitera pas à la valorisation des mots conformes au corrigé. Une réponse est valorisée si elle est exacte, rédigée et exprimée de façon correcte.

NOTA : Il est rappelé que les nombres de points annoncés dans le sujet constituent un engagement *a minima*, incontournable, vis-à-vis des candidats. Le barème fourni respecte cette contrainte et doit s'appliquer à tous.

CORRIGÉ DOSSIER 1 – ÉCONOMIE

Question 1	Identification des facteurs		1
Question 2	Recherche des conséquences		1
Question 3	- Objectif de la démarche mercatique	1	4
	- Composantes de l'action commerciale	3	
Question 4	Commentaire		2
Qualité de la rédaction, précision du vocabulaire et respect de l'orthographe			1
Total.....			9 points

CORRIGÉ DOSSIER 2 – DROIT

Question 1	Parties en présence et qualité		1
Question 2	Identification de l'objet du contrat		1
Question 3	- Intérêt de la clause garantie contractuelle	1	3
	- Différence entre garantie légale et garantie contractuelle.	2	
Question 4	- Effets sur l'exécution du contrat	2	5
	- Cas d'application du délai de rétractation	2	
	- Définition de "clause abusive"	1	
Qualité de la rédaction, précision du vocabulaire et respect de l'orthographe			1
Total.....			11 points

CORRIGÉ DOSSIER 1 – ÉCONOMIE

1	<p>Principaux facteurs qui ont permis la baisse des prix :</p> <ul style="list-style-type: none"> - baisse des coûts des composants - l'essentiel de la production est délocalisé en Chine (sauf le haut de gamme) donc baisse des coûts de production. - Augmentation des ventes, économie d'échelle 	2x0.5	<i>2 éléments exigés.</i>
2	<p>Conséquences de l'arrivée de la technologie numérique pour les fabricants d'appareils photo :</p> <ul style="list-style-type: none"> - recul du marché de la photo traditionnelle - les fabricants maîtrisant la technologie numérique ont gagné des parts de marché - accroissement de la concurrence et de l'innovation - ententes et accords inter-entreprises 	2x0,5	<i>2 éléments exigés</i>
3	<p>Objectif d'une démarche mercatique : Adaptation aux attentes et aux besoins des clients ou des consommateurs.</p> <p>Composantes de l'action commerciale pour les fabricants d'appareils photo numériques :</p> <p>Produit :</p> <ul style="list-style-type: none"> - performances techniques - variété de la gamme - miniaturisation - design <p>Prix :</p> <ul style="list-style-type: none"> - baisse spectaculaire des prix 	1 2 1	<i>accepter les besoins <u>et/ou</u> les comportements</i>
4	<p>Pourquoi Nokia et Kodak ont signé des accords :</p> <ul style="list-style-type: none"> - intégrer des savoir-faire - mise en commun de nouvelles technologies - meilleure compétitivité - amélioration de la notoriété - augmentation du développement de l'innovation. - réalisation d'économies d'échelle (taille critique) - échec à la concurrence 	2	<i>Exiger 2 arguments au minimum et une réponse rédigée. (sinon 0.5 par élément mentionné avec un maximum de 1 point).</i>

