

PRESENTATION DU SUJET

Compétences	DOSSIER / Travail à faire	Annexes	Documents	Barèmes	Evaluation
C1 - Participer à l'approvisionnement C1.1.4. Participer à la gestion des fichiers fournisseurs	DOSSIER 1 1.1 Citez 3 sources possibles utilisables pour la recherche des coordonnées de fournisseurs.	A	1, 2 et 3	31.5 4.5
C3 – Communication - vente C3.1.3 Rédiger des messages commerciaux	1.2 Effectuer un appel d'offres. 1.3 Sélectionner justifier le fournisseur.			8 3
C1 - Participer à l'approvisionnement C1.1.1 Réaliser tout ou partie des opérations liées à la réception des produits.	1.4 Préparer la commande des produits choisis.			B	4
C1 - Participer à l'approvisionnement C1.1.2 Participer au rangement des produits	1.5 Citez 2 avantages à codifier. 1.6 Procédez à la codification des 4 articles.	C	5 et 6	2 4
C4- Exploitation commerciale du point de vente C4.3.3. Calculer une marge et un prix de vente	DOSSIER 2 2.1 Compléter le tableau de calculs des prix et préciser le détail des calculs 2.2 Calculer le nouveau PV TTC et la marge réalisée		7 8	19,5 4,5
C4 – Exploitation commerciale C4-1-3 Se situer dans l'organisation humaine	DOSSIER 3 4.1 Complétez le tableau d'analyse d'un l'article 4.2 Justifier une décision en complétant un tableau	D	9 et 12	24.5 14 10.5
TOTAL				80	
NOTE SUR 20 (arrondie au demi point)				/ 20	
<i>Les documents 1 à 12 sont à rendre avec la copie qu'ils soient complétés ou non.</i>					

Groupement interacadémique II		Session 2006		Facultatif : code	
		BEP Vente Action Marchande			
		EP2 Travaux professionnels liés à l'approvisionnement, à la communication et à l'exploitation du point de vente			
		DOCUMENT REPONSE	Date	Durée : 2 heures	Coefficient : 4
		1 / 8			
Ne rien inscrire dans cette case		NOM :		Prénoms :	
Ne rien inscrire dans cette case		N° d'inscription :			
BEP VENTE ACTION MARCHANDE		EP2 Travaux professionnels liés à l'approvisionnement, à la communication et à l'exploitation du point de vente			Date

1.1 Document 1 / Sources possibles pour rechercher les coordonnées d'un fournisseur

①
②
③

1.3 Document 3 / Choix du fournisseur et justification

Nom du fournisseur choisi	①
Justifications	① ②

Document 5 / Intérêt d'une codification

①
②

1.6 Document 6 / Codification des articles commandés

① 1 ^{er} article
② 2 ^{ème} article
③ 3 ^{ème} article
④ 4 ^{ème} article

BEP VENTE ACTION MARCHANDE	
EP2 Travaux liés à l'approvisionnement, à la communication et à l'exploitation commerciale d'un point de vente	2 / 8

TALON AIGUILLE

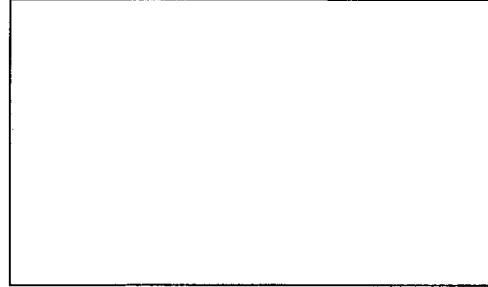
1, rue de La Botte

35 300 Fougères

Tel : 02 99 98 97 96

Fax : 02 99 98 23 50

I-Mail : talon.aiguille@wanadoo.fr



LE :

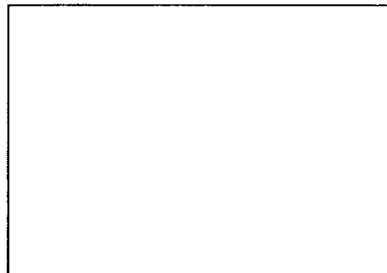
A :

Objet :

BEP VENTE ACTION MARCHANDE	
EP2 Travaux liés à l'approvisionnement, à la communication et à l'exploitation commerciale d'un point de vente	3 / 8

TALON AIGUILLE

1, rue de La Botte
35 300 Fougères
Tel : 02 99 98 97 96
Fax: 02 99 98 23 50
I-Mail: talon.aiguille@wanadoo.fr



BON DE COMMANDE

LE :

A :

Référence	Désignation	Taille	Quantité

Signature

BEP VENTE ACTION MARCHANDE	
EP2 Travaux liés à l'approvisionnement, à la communication et à l'exploitation commerciale d'un point de vente	4 / 8

DOSSIER 2 :

2.1 Document 7 / calculs commerciaux

Référence	Prix d'achat	marge	Prix de vente hors taxe	Prix de vente toutes taxes comprises	Coefficient multiplicateur	Taux de marque
2 64 25			158,86 €		1,715	
3 01 13	59,80 €					45 %
7 26 98	72,99 €	49,07 €				

(1) Le prix d'achat hors taxe, la marge, le prix de vente hors taxe, le prix de vente toutes taxes comprises et le taux de marque sont arrondis à 0,01 le plus proche.

(2) Le taux de TVA est de 19,6 %

(3) Le coefficient multiplicateur est arrondi à 3 décimales.

Détail des calculs (sans les formules) (0,25 points par calcul détaillé)

- Référence 2 64 25 :

- Prix d'achat H.T. :

- Taux de marque :

- Référence 3 01 13 :

- Prix de vente H.T. :

- Marge :

- Référence 7 26 98 :

- Prix de vente T.T.C. :

- Coefficient multiplicateur :

BEP VENTE ACTION MARCHANDE	
EP2 Travaux liés à l'approvisionnement, à la communication et à l'exploitation commerciale d'un point de vente	5 / 8

2.2 Document 8 / calculs commerciaux : nouveaux PV TTC et nouvelles marges 4,5 points

Référence	Prix de vente toutes taxes comprises (1)	Marge (2)
2 64 25		
3 01 13		
7 26 98		

(1) le prix de vente toutes taxes comprises après remise et la marge sont arrondis à 0,01 le plus proche.

Détail de calcul pour la référence 2 64 25 (sans les formules) :

- Prix de vente toutes taxes comprises :

- Marge :

BEP VENTE ACTION MARCHANDE	
EP2 Travaux liés à l'approvisionnement, à la communication et à l'exploitation commerciale d'un point de vente	6 / 8

3.1 Document 9 / Analyse de l'article

QUESTIONS	REponses
1-De quelle enseigne est-il question dans le texte ?	
2-Quel évènement a organisé cette enseigne ?	
3-Quels sont les 3 types d'emploi proposés aux candidats ?	<p>①</p> <p>②</p> <p>③</p>
4-Quels sont les 2 motifs qui ont poussé l'enseigne à organiser un tel évènement ?	<p>①</p> <p>②</p>
6-Quelles sont les étapes du recrutement d'un vendeur ?	
7-Quels types de contrats de travail sont proposés ? (indiquer la signification des initiales)	
10-Quels avantages présentait le choix de la méthode de recrutement fait par cette enseigne?	<p>①</p> <p>②</p>
12-Quelles sont les 2 étapes de l'intégration d'un nouveau vendeur ?	<p>①</p> <p>②</p>
13- Quelles sont les 7 principales qualités requises pour ces postes liés à la vente ?	

BEP VENTE ACTION MARCHANDE	
EP2 Travaux liés à l'approvisionnement, à la communication et à l'exploitation commerciale d'un point de vente	7 / 8

3.2 Document 10 / Justification d'une décision

« Me conseillez-vous de mettre en place une action de recrutement comme celle-ci ?»	<u>OUI</u> <u>NON</u> (entourer votre réponse)
<u>RAISON N°1</u>	
<u>RAISON N°2</u>	
<u>RAISON N°3</u>	

BEP VENTE ACTION MARCHANDE	
EP2 Travaux liés à l'approvisionnement, à la communication et à l'exploitation commerciale d'un point de vente	8 / 8